



НЕФТЯНОЙ
АЛЪЯНС
КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК

10 ЛЕТ

ГODOVOЙ ОТЧЕТ

2008



ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ О БАНКЕ

Полное официальное наименование:

Коммерческий Банк «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС»
(открытое акционерное общество)

Сокращенное наименование:

КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» (ОАО)

Дата государственной регистрации Банком России:

23 мая 1994 г. Регистрационный номер 2859

Дата регистрации в Едином государственном реестре:

11 сентября 2002 г. ОГРН № 1027739175056

Место нахождения:

121170, г. Москва, ул. Кульнева, д. 3.

Телефон: (095) 148-4813, 258-3955

Факс: (095) 258-3927

E-mail: neal@neal.ru

Интернет-сайт: www.neal.ru

Уставный капитал:

201 млн.руб.

Аудиторская компания:

ООО «Русфининвест-Аудит».

Лицензии на осуществляемые виды деятельности:

- Лицензия на осуществление банковских операций в рублях и иностранной валюте от 21.03.2002 г. № 2859;
- Лицензия на осуществление банковских операций со средствами физических лиц в рублях и иностранной валюте от 21.03.2002 г. № 2859;
- Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление депозитарной деятельности от 30.08.2001 г. № 077-05591-000100;
- Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами от 30.08.2001 г. № 077-05577-001000;
- Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление дилерской деятельности от 30.08.2001 г. № 077-05569-010000;
- Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление брокерской деятельности от 30.08.2001 г. № 077-05559-100000.

Лицензии Центра по лицензированию, сертификации и защите государственной тайны ФСБ России:

- На осуществление технического обслуживания шифровальных (криптографических) средств от 16.03.2004 г. № 862 X;
- На осуществление распространения шифровальных (криптографических) средств от 16.03.2004 г. № 862 P;
- На осуществление предоставления услуг в области шифрования информации от 16.03.2004 г. № 862 Y.

Банк является членом:

- Ассоциации Российских банков;
- Московской межбанковской валютной биржи;
- Российской национальной ассоциации S.W.I.F.T.

ОБРАЩЕНИЕ РУКОВОДСТВА КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС»



**Председатель Правления
О.А. Григор**

возможного числа финансовых задач клиентов с учетом специфики и особенностей бизнеса каждого из них. Для решения задач эффективного обслуживания клиентов КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» ориентируется на опыт ведущих российских и зарубежных банков, на использование передовых банковских технологий.

В 2003 году КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» продолжал совершенствовать и расширять номенклатуру предоставляемых клиентам финансовых продуктов и услуг, уделяя серьезное внимание повышению их качества. Прежде всего это касается разработок индивидуальных схем обслуживания и технологий, обеспечивающих развитие и оптимизацию бизнеса корпоративных клиентов Банка. Особое внимание в 2003 году Банк уделял стимулированию комплексных продаж пакетов банковских продуктов и услуг корпоративным клиентам, а также разработке комплекса предложений, направленных на поддержку малых и средних предприятий, позволяющих им развивать и расширять свой бизнес совместно с Банком. Результатами проделанной в этом русле работы явилось приобретение значительного числа новых клиентов и партнеров. Полноценное функционирование универсального банка в современных условиях невозможно без

Уважаемые дамы и господа!

КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» завершил очередной финансовый год, и Вашему вниманию предлагается годовой отчет о результатах деятельности Банка.

В наступившем 2004 году КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» отмечает свой 10-летний юбилей. За время, прошедшее с момента образования Банка, многое изменилось в жизни страны и в ее экономике. За эти годы Банк окреп, подтвердил свою состоятельность и эффективность выбранной им стратегии.

На протяжении своего развития неизменной оставалась концепция деятельности Банка, основанная на взаимовыгодном сотрудничестве, обеспечивающем развитие бизнеса клиентов. Банк стремится к решению максимально

конкурентоспособного блока розничных операций. В этом направлении КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» ведет целенаправленную работу, и по итогам 2003 года были получены достойные результаты, нашедшие отражение в финансовых итогах деятельности.

Успех любого бизнеса во многом определяется людьми, создающими и претворяющими его в жизнь. За прошедшие годы в Банке была сформирована профессиональная команда единомышленников, способная квалифицированно решать поставленные задачи, обеспечивая тем самым высокие темпы развития Банка. Одним из наиболее важных аспектов кадровой политики Банка в 2003 году являлось осуществление работы по укреплению корпоративной культуры, а также созданию условий для профессионального роста и наиболее полного использования потенциала сотрудников Банка.

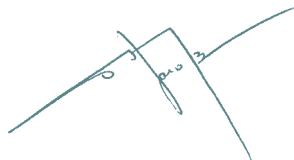


**Председатель Совета Директоров
К.Л. Жихарев**

В заключение позвольте от имени руководства КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» поздравить с юбилеем Банка и выразить искреннюю признательность за оказанное доверие и поддержку акционерам, клиентам и партнерам, а также поблагодарить коллектив Банка за вклад, внесенный в развитие общего дела.

С уважением и наилучшими пожеланиями,

Председатель
Правления
О.Э. Григор

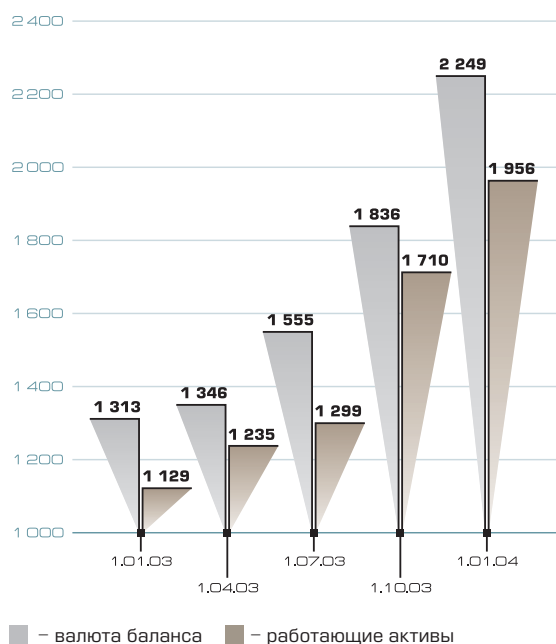


Председатель Совета
Директоров
К.Л. Жихарев

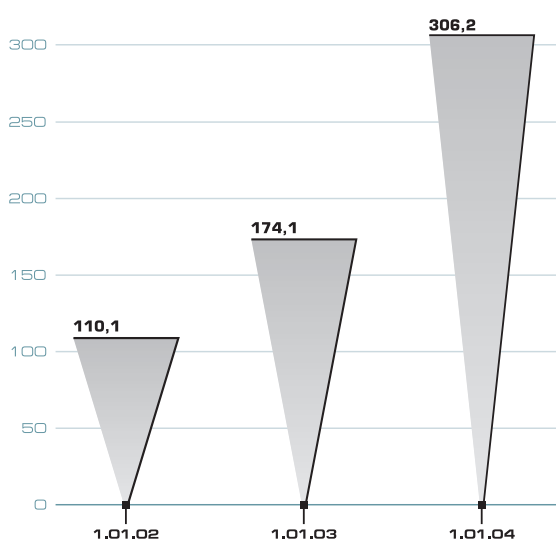


ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Динамика изменения валюты баланса
и работающих активов (млн. руб.)**



**Динамика изменения
капитала (млн. руб.)**



На протяжении 2003 года КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» в условиях общей благоприятной экономической ситуации в стране демонстрировал стабильные и высокие темпы роста по всем основным финансовым показателям деятельности. По состоянию на 1 января 2004 года валюта баланса Банка составила 2,25 млрд. рублей, что на 71,3% выше аналогичного показателя на 1 января 2003 года. Прирост чистых (работающих) активов Банка в 2003 году составил 73,3%, что почти в 2 раза превышает аналогичный средний показатель в целом по банковской системе Российской Федерации (37% по данным Банка России). Рост активов стал возможен благодаря существенному укреплению капитальной и ресурсной базы Банка.

В 2003 году капитал Банка, используемый для расчета основных экономических нормативов, увеличился со 174,1 млн. рублей по состоянию на 1 января 2003 года до 306,2 млн. рублей по состоянию на 1 января 2004 года. Увеличение капитала Банка во многом стало возможным благодаря успешному проведению дополнительной эмиссии акций, в результате которой сформирован уставный капитал в размере 201 млн. рублей. Планомерное увеличение капитала существенно расширяет диапазон финансовых возможностей Банка, что позволяет наращивать объемы операций и уверенно поддерживать динамику развития бизнеса.

Рост активов Банка сопровождался увеличением объемов реализации продуктов и услуг, что, в свою очередь, отразилось на доходах Банка. В частности,



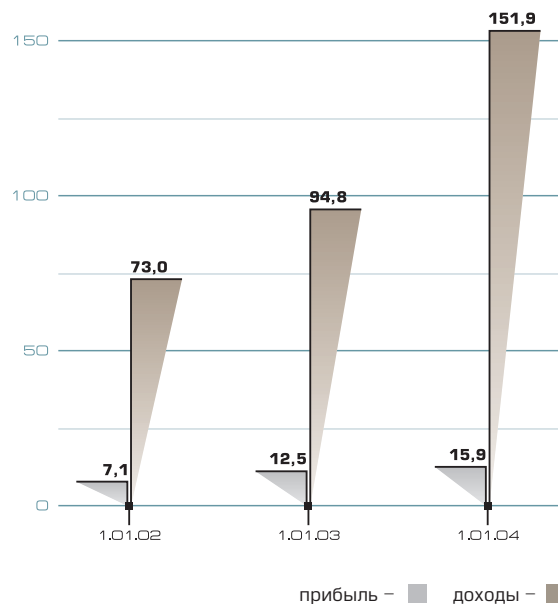
валовый доход Банка за 2003 год составил 504,3 млн. рублей, что в 3,4 раза выше аналогичного показателя за 2002 год. Значительное увеличение доходов Банка свидетельствует об интенсивном развитии и росте объемов бизнеса Банка. При этом в структуре доходов более чем в 2 раза увеличилась доля комиссионных доходов и доходов от операций с иностранной валютой, что соответствует планам Банка по увеличению доли непроцентных доходов. Балансовая прибыль Банка по итогам года также увеличилась и составила 15,9 млн. рублей.

В течение 2003 года структура активов Банка претерпела незначительные изменения, связанные с уменьшением доли кредитного портфеля в пользу увеличения доли высоколиквидных активов, которые включали в себя: остатки денежных средств в кассе Банка и на корреспондентском счете в Банке России; векселя ведущих банков и ликвидные корпоративные долговые обязательства; субфедеральные долговые обязательства; краткосрочные (от 1 до 7 дней) межбанковские кредиты.

Повышение доли высоколиквидных активов было обусловлено желанием Банка поддерживать ликвидность на достаточном уровне, в сочетании с разумной диверсификацией вложений в целях ограничения рисков.

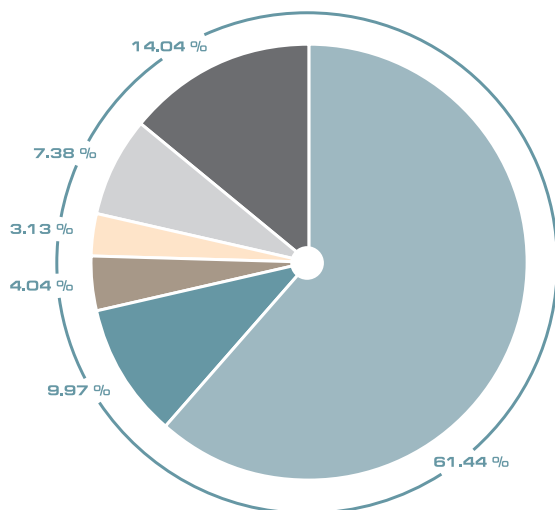
Основным направлением деятельности Банка в 2003 году традиционно оставалось кредитование корпоративных и частных клиентов. По итогам заверченного года суммарный объем кредитного портфеля Банка вырос на 40% и составил на начало 2004 года более 1,1 млрд. рублей.

Динамика изменения прибыли и процентных доходов (млн. руб.)

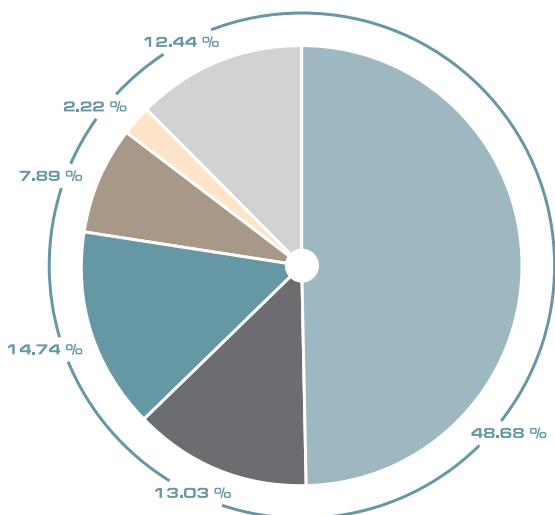


На протяжении 2003 года Банк активно наращивал объемы реализации клиентам банковских продуктов и услуг. Увеличение объемов реализации стало возможным благодаря расширению Банком спектра предлагаемых продуктов и услуг, поиску и привлечению на обслуживание новых клиентов в совокупности с повышением качества сотрудничества с существующими клиентами Банка. Кроме этого, пристальное внимание уделялось вопросам конкурентоспособности предлагаемых Банком продуктов и услуг, что обеспечивалось за счет ведения регулярной работы по соблюдению высокого уровня качества в сочетании с поддержанием рыночной привлекательности ценовых параметров предложений Банка.

Структура активов на 01.01.2003



Структура активов на 01.01.2004



- – денежные средства и счета в ЦБ РФ
- – средства в банках
- – размещенные МБК и депозиты – всего
- – вложения в ценные бумаги – всего
- – выданные кредиты и ссуды – всего
- – прочие активы

Реализация Банком в 2003 году задач по расширению клиентуры нашла адекватное отражение в цифрах, характеризующих качество взаимоотношений и уровень доверия клиентов. Так, по итогам 2003 года, на 40,2% выросли остатки денежных средств на расчетных счетах корпоративных клиентов Банка. Рост остатков на счетах клиентов Банка физических лиц (текущих и срочных) составил по итогам года 125,6%, при этом доля средств физических лиц в пассивах Банка возросла с 5,9% до 7,77% по состоянию на 1 января 2004 года. Увеличение доли средств клиентов физических лиц в структуре пассивов Банка, учитывая их высокую стабильность, является весьма позитивным фактором.

Значительную роль в привлечении и обслуживании клиентов физических лиц, сыграло отделение банка «Тверское». В течение 2003 года отделение «Тверское» показывало высокую динамику по основным показателям деятельности, выйдя по итогам года на проектную мощность.

Сегодня отделение «Тверское» оказывает корпоративным клиентам полный комплекс операционных услуг, дополняя его пакетом услуг, ориентированных на физических лиц (широкий спектр вкладных операций, купля/продажа наличной иностранной валюты, денежные переводы и прием платежей, предоставление в аренду индивидуальных банковских сейфов, выдача наличных по пластиковым картам и т.д.).

Существенный рост основных финансовых показателей, характеризующих итоги деятельности Банка за 2003 год, дает основания утверждать о верности выбранной стратегии и позволяет с уверенностью смотреть в будущее.



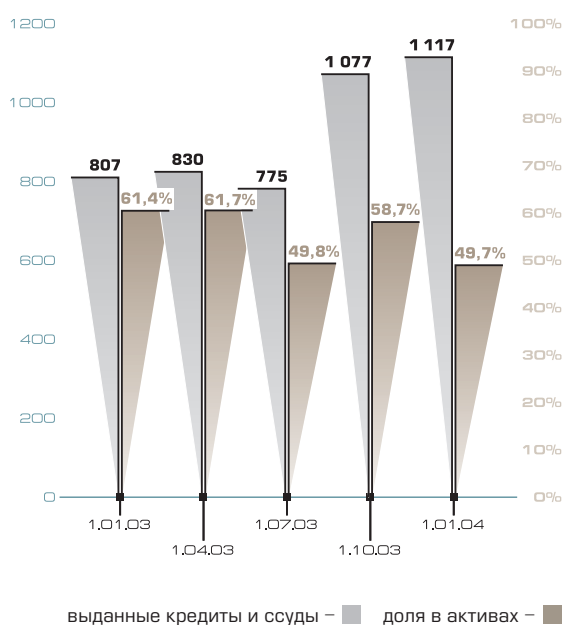
КРЕДИТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Ключевым направлением деятельности КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» в 2003 году продолжало оставаться кредитование клиентов Банка, как корпоративных, так и физических лиц. Общий объем кредитного портфеля Банка в 2003 году вырос на 38,5% и составил 1 117,4 млн. рублей. При этом доля кредитов в общем объеме активов Банка в 2003 году снизилась с 61,44% до 49,68%, что было обусловлено задачами повышения уровня ликвидности Банка, а также диверсификации вложений. Структура кредитного портфеля Банка по группам заемщиков на протяжении 2003 года оставалась практически неизменной, что отвечало выбранной Банком стратегии управления кредитными рисками.

Рассматривая изменения структуры кредитного портфеля по итогам отчетного года, необходимо отметить уменьшение его валютной составляющей. В 2003 году доля кредитов в долларах США и ЕВРО сократилась с 74,1% до 51,6% от общего размера кредитного портфеля в консолидированном выражении.

Указанные изменения были обусловлены притоком объемов предоставления корпоративным клиентам Банка рублевых кредитов, что соответствует тенденциям на валютном рынке страны, связанным с укреплением курса рубля по отношению к доллару США. Предпочтения клиентов Банка в пользу рублевых заимствований также можно объяснить снижением уровня процентных ставок на фоне снижения ставки рефинансирования, а также повышения уровня предложений на рынке рублевых ресурсов.

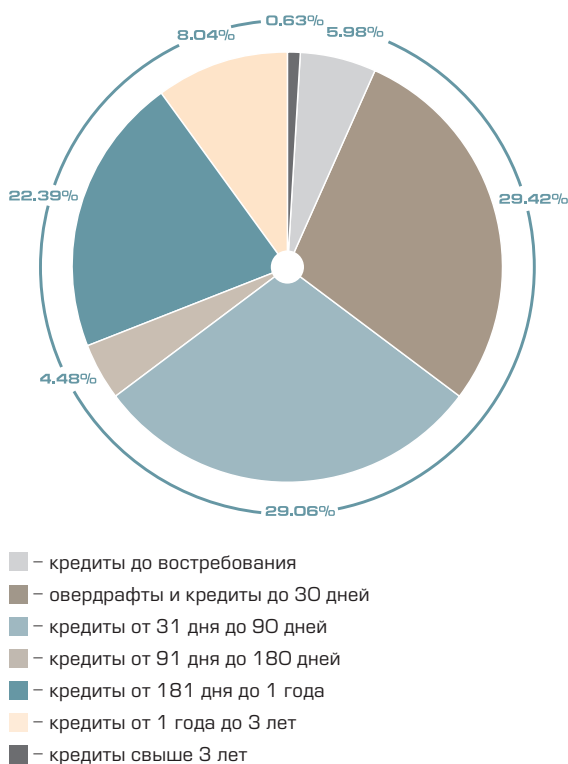
Динамика изменения кредитного портфеля (млн. руб.)



Позитивные тенденции, наблюдавшиеся в 2003 году на рынке недвижимости Московского региона, связанные с благоприятной ценовой конъюнктурой, повышением общего уровня ликвидности рынка и качеством корпоративной культуры, способствовали сохранению деятельности по финансированию ведущих компаний, занятых в сфере строительства и операций с недвижимостью, в качестве одного из приоритетных направлений реализации кредитной политики Банка.

На протяжении 2003 года Банк наращивал объемы операций по финансированию ведущих строительных компаний и операторов рынка недвижи-

Структура кредитного портфеля по срокам предоставления кредитов на 01.01.2004



- кредиты до востребования
- овердрафты и кредиты до 30 дней
- кредиты от 31 дня до 90 дней
- кредиты от 91 дня до 180 дней
- кредиты от 181 дня до 1 года
- кредиты от 1 года до 3 лет
- кредиты свыше 3 лет

мости, разнообразия и адаптируя к конкретным потребностям клиентов ассортимент кредитных продуктов. За счет средств Банка осуществлялось финансирование проектов и текущей деятельности ряда ведущих градостроительных, девелоперских и риэлторских компаний г. Москвы, в числе которых: холдинговая компания «Главмосстрой» и ее дочерние предприятия, концерн «КРОСТ», ПСФ «НОРД», «Энергостройкомплект-М», компании холдинга «Империи», Русский дом недвижимости, АН «КОНДР», АН «СКИП», ЦПН «Столица» и другие.

По итогам 2003 года совокупный объем финансирования, предоставленный Банком предприятиям строительной сферы и рынка недвижимости, составил 479 млн. рублей, 69 млн. долларов США и более 3,3 млн. Евро.

Следуя в своей кредитной политике цели отраслевой и региональной диверсификации структуры кредитного портфеля, Банк в 2003 году осуществлял работу по привлечению заемщиков, представляющих наиболее динамично развивающиеся отрасли экономики.

Так, одним из приоритетных направлений размещения ресурсов Банка в отчетном году оставалось кредитование предприятий, представляющих топливно-энергетический комплекс. Здесь следует отметить успешную реализацию программ по кредитованию давних клиентов Банка ОАО «Орел-энерго» и ДОО «Электрогаз».

Расширение в 2003 году рынка потребительского кредитования, сопровождающееся разнообразием форм и механизмов дистрибуции кредитных продуктов, также нашло отражение в деятельности Банка. В частности, суммарный объем предоставленных Банком по итогам 2003 года кредитов физическим лицам увеличился на 86% и составил в консолидированном выражении более 1,16 млрд. рублей.

В структуре кредитного портфеля Банка доля кредитов, выданных физическим лицам, по итогам года не претерпела существенных изменений и на 1 января 2004 года составила 7,66 %, против 8,08 % на аналогичную дату предыдущего года.

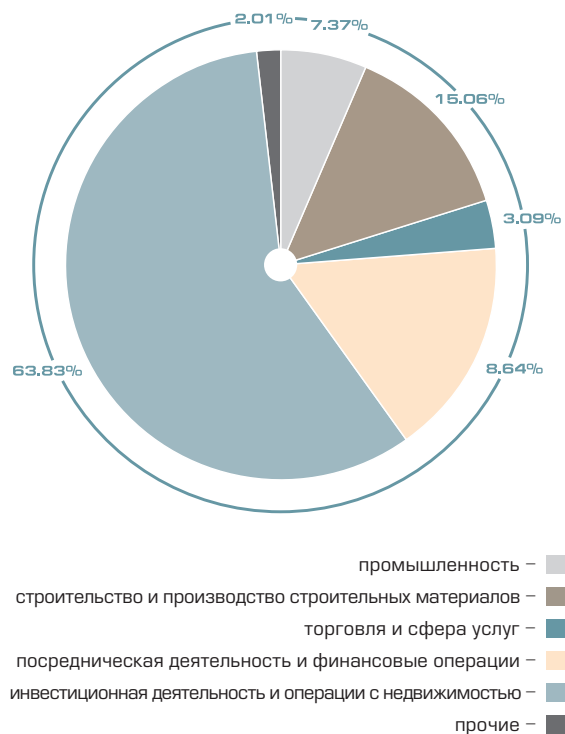


Как и ранее, одним из приоритетных направлений реализации кредитных продуктов физическим лицам является осуществление партнерских программ кредитования потребителей, приобретающих товары и услуги у компаний-партнеров Банка. В качестве примера можно привести реализуемую не первый год программу кредитования потребителей одного из ведущих производителей стеклопакетов и оконной продукции «Аквариус».

Придерживаясь в своей текущей деятельности политики, направленной на наиболее полное удовлетворение потребностей клиентов, Банк стремился обеспечить широкое разнообразие форм кредитных продуктов. Наиболее востребованными среди них оставались срочный кредит, кредитование в форме кредитной линии, в том числе и возобновляемой, кредитование в форме овердрафта. Следует отметить, что наибольший рост оборотов по предоставленным в 2003 году кредитам пришелся на увеличение доли кредитов, предоставленных в форме овердрафта.

Помимо классических кредитных продуктов Банк в 2003 году успешно осуществлял финансирование клиентов, используя механизм факторинга. Наибольшее распространение в 2003 году факторинговое обслуживание получило применительно к финансированию предприятий строительного комплекса г. Москвы, осуществляющих работы по городскому заказу. При использовании данной формы сотрудничества Банк финан-

Структура кредитного портфеля по отраслям на 01.01.2004



сирует клиента под уступку денежного требования к инвестору или генеральному подрядчику строительства, что позволяет строительным организациям своевременно выполнять работы по возведению объектов, четко планируя поступления финансовых средств, избегая кассовых разрывов и срывов сроков строительства. Осуществление финансирования через механизм факторинга позволяет клиентам расширить диапазон финансовых возможностей, т.к. факторинг не требует дополнительного обеспечения, а Банку позволяет диверсифицировать и регулировать

риски за счет приобретения денежных требований к высоконадежным дебиторам.

Суммарный объем предоставленного клиентам финансирования в рамках осуществления Банком факторинговых операций превысил по итогам 2003 года 100 млн. рублей, и по этому показателю Банк успешно входит в число лидеров.

Одним из перспективных направлений, связанных с комплексным финансовым обслуживанием клиентов в 2003 году, являлось предоставление Банком гарантий. В частности, Банк предоставлял гарантии девелоперским компаниям, участвовавшим в конкурсах и аукционах, проводимых Правительством г. Москвы по привлечению инвесторов строительства, а также строительным предприятиям, использовавшим гарантии Банка с целью обеспечения рисков выполнения строительно-монтажных работ. Использование гарантийных инструментов Банка является для клиентов экономически оправданной альтернативой по отношению к традиционному заимствованию и позволяет существенно сокращать издержки при обеспечении собственных обязательств перед третьими лицами.

По итогам года суммарный объем выставленных Банком гарантий в консолидированном выражении превысил 175 млн. рублей. Следует отметить, что предоставление Банком гарантий клиентам осуществлялось при наличии покрытия или адекватного обеспечения, а также на основании установленных заемщикам лимитов кредитования.

Сотрудничество с лизинговыми компаниями-партнерами является для Банка одним из приоритетных направлений реализации кредитной политики. Взаимодействие с компаниями-партнерами предоставляет Банку возможность размещения на длительный срок адекватных по срокам пассивов, обеспечивая их планомерную возвратность в сочетании с достаточно прозрачным механизмом формирования обеспечения и контроля за ним. Кроме этого, Банк реализует задачу, связанную с расширением спектра кредитных продуктов Банка, позволяющую клиентам наиболее полно удовлетворять свои финансовые потребности.

Одним из успешных примеров сотрудничества Банка с лизинговыми компаниями является программа модернизации и переоснащения одного из ведущих клиентов Банка, ДОО «Электрогаз» г. Краснодара, осуществленная совместно с ЗАО «Нефтяной Альянс Лизинг». В рамках данного проекта Банк финансировал лизинговую компанию под закупку оборудования для последующей его передачи в лизинг клиенту.

Одним из традиционных направлений сотрудничества Банка с лизинговыми компаниями является финансирование компаний-партнеров, осуществляющих передачу в лизинг автотранспорта и строительной техники. Общий объем финансирования, предоставленного лизинговым компаниям, партнерам Банка, увеличился по итогам 2003 года в 2 раза по валютным кредитам и в 3 раза по рублевым кредитам и составил на 1 января 2004 года 1,5 % от совокупной величины кредитного портфеля Банка.

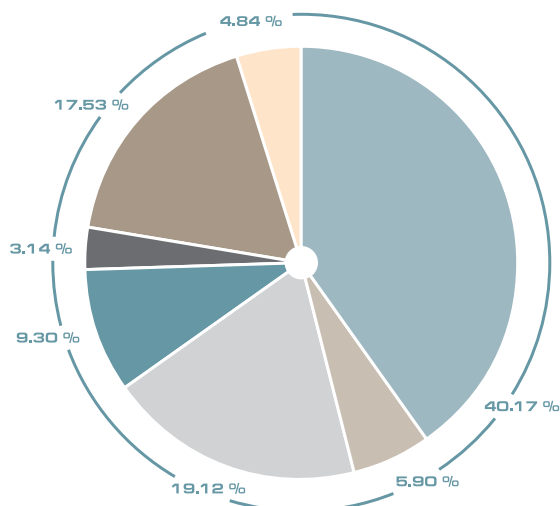
Поступательное формирование в 2003 году рынка ипотеки, сопровождавшееся активными шагами, предпринимаемыми правительством по совершенствованию законодательной базы ипотеки, послужило для Банка стимулом приступить к формированию задач по разработке и внедрению собственных ипотечных программ и продуктов. В настоящее время Банк предполагает осуществлять поэтапное внедрение в практику ипотечных программ и продуктов. На первом этапе планируется осуществлять на агентской основе дистрибуцию ипотечных продуктов ведущих операторов рынка, таких как КБ «Дельта кредит» и АИЖК, с которыми в конце 2003 года достигнуты договоренности о сотрудничестве и подготовлены соответствующие пакеты документов. В дальнейшем, по мере обобщения опыта реализации ипотечных продуктов на основании агентских соглашений, а также формирования соответствующей пассивной базы, Банк планирует приступить к реализации собственных ипотечных программ. Дополнительным стимулом развития ипотеки в Банке является наличие тесных связей с ведущими операторами рынка жилой недвижимости Московского региона, а также длительный опыт обслуживания продаж жилой недвижимости физическим лицам, что в совокупности позволяет надеяться на успешную реализацию поставленных задач.

При реализации Банком кредитной политики особое внимание уделяется вопросам оценки кредитоспособности заемщиков, их репутации, а также качеству и достаточности обеспечения.

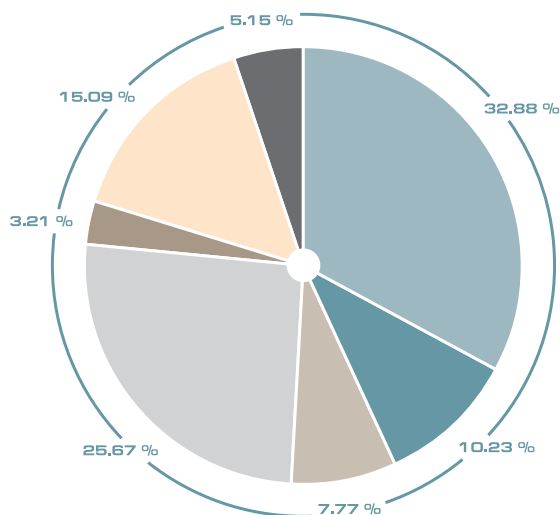
При рассмотрении обеспечительной базы заемщиков приоритет традиционно отдается залогом: недвижимости, долговых ценных бумаг первоклассных заемщиков, в том числе и собственных обязательств Банка. Залог оборудования, транспортных средств и товара практикуется в основном только с клиентами, имеющими длительную положительную кредитную историю в Банке. В качестве дополнительного обеспечения используются поручительства учредителей (акционеров), руководителей предприятий-заемщиков. При выдаче кредитов в форме «овердрафт» лимит кредитования устанавливается в зависимости от оборотов по расчетному счету клиента и предоставления в ряде случаев дополнительного обеспечения. В настоящее время Банком накоплен достаточный опыт по оценке и управлению кредитными рисками. В рамках системы управления кредитным и процентным рисками усилия руководства и кредитного комитета Банка направлены на формирование ликвидного и диверсифицированного кредитного портфеля, обеспечивающего заданную норму доходности при минимальных потерях по ссудам.

ОПЕРАЦИИ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ

Структура пассивов на 01.01.2003



Структура пассивов на 01.01.2004



- средства банков
- привл. МБК и депозиты банков – всего
- средства юридических лиц
- средства физических лиц
- выпущенные ценные бумаги
- собственные средства
- прочие пассивы

Основными задачами КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» в сфере деятельности на финансовых рынках в 2003 году являлись: расширение круга контрагентов и партнеров в сочетании с повышением качества сотрудничества; увеличение объемов и эффективности продаж финансовых продуктов и услуг, в том числе за счет расширения доли комиссионных операций; наращивание доли в активах и повышение качества управления портфелем ценных бумаг; совершенствование системы управления рисками.

Анализ результатов, достигнутых Банком в 2003 году, по основным направлениям деятельности на финансовых рынках свидетельствует о выполнении поставленных задач и создании предпосылок для дальнейшего роста. Наиболее емкими финансовыми операциями Банка в прошедшем году традиционно оставались операции по привлечению и размещению межбанковских кредитов. Комментируя итоги деятельности на рынке МБК, необходимо отметить укрепление Банком своих позиций, что отразилось в росте объемов проведенных операций, а также увеличении персональных и совокупных лимитов, открытых на Банк. Все это стало возможным благодаря проведению интенсивной работы по расширению круга банков-партнеров и развитию сотрудничества с ними в сочетании с положительной динамикой развития Банка. По итогам 2003 года число контрагентов Банка, с которыми заключены генеральные соглашения о проведении операций по межбанковскому кредитованию, увеличилось в 1,5 раза и составило 82 банка. Суммарный объем привлеченных Банком МБК увеличился по итогам 2003 года более чем в 3 раза и составил более 3,2 млрд. рублей и около 30 млн. долларов США.

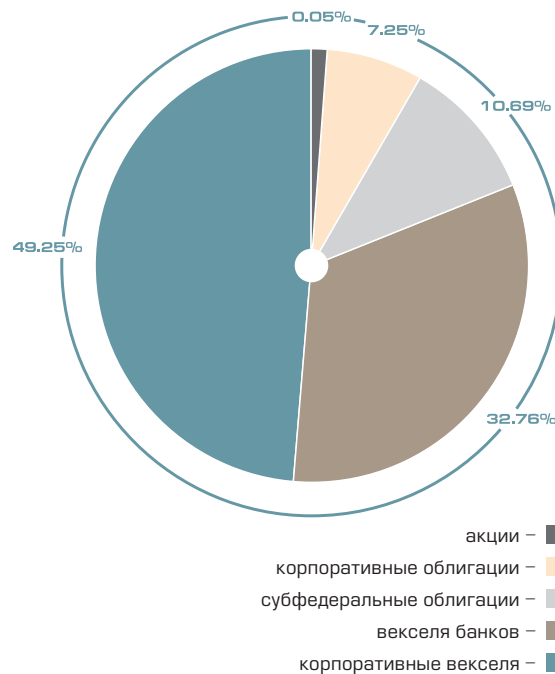


Расширение возможностей Банка по привлечению денежных средств с межбанковского рынка, в условиях общего снижения процентных ставок по краткосрочным кредитам на протяжении 2003 года, позволило Банку минимизировать процентные расходы, связанные с управлением текущей ликвидностью, и повысить операционные возможности деятельности Банка.

Размещение Банком МБК традиционно осуществлялось на основании установленных лимитов. При этом более 26% от общего объема размещенных МБК было осуществлено под обеспечение. Суммарный объем предоставленных Банком по итогам 2003 года МБК несколько снизился и составил в консолидированном выражении более 3,14 млрд. рублей. По состоянию на 1 января 2004 года размещенные МБК и средства в банках составили в консолидированном выражении 227,5 млн. рублей что соответствует 10,1% от суммы активов Банка.

На протяжении 2003 года Банк продолжал наращивать объемы выпуска собственных ценных бумаг – векселей и депозитных сертификатов, номинированных в рублях РФ, долларах США и Евро. Объем выпущенных Банком в 2003 году векселей и депозитных сертификатов увеличился более чем в 1,9 раза и составил в консолидированном выражении более 5 млрд. рублей. По состоянию на 1 января 2004 года сумма средств, привлеченных Банком путем выпуска ценных бумаг, составила более 570 млн. рублей в консолидированном выражении, что более чем в 2 раза выше аналогичного показателя на 1 января 2003 года. Доля средств, привлеченных Банком путем выпуска собст-

Структура портфеля ценных бумаг на 01.01.2004

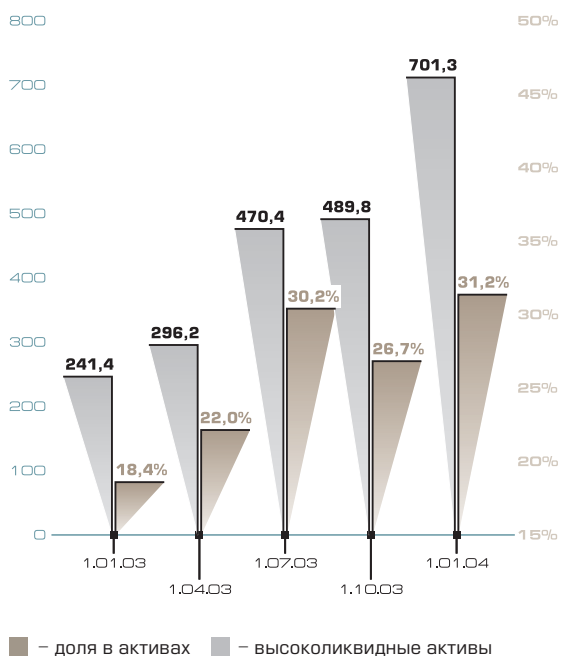


венных ценных бумаг, в структуре пассивов увеличилась на 34,5% по сравнению с показателями годичной давности и составила на 1 января 2004 года 25,7%.

Существенное увеличение объемов выпуска собственных ценных бумаг стало возможным благодаря активной деятельности по привлечению корпоративных и частных инвесторов, сотрудничеству с ведущими операторами вексельного рынка, а также усилиям Банка направленным на поддержание и формирование вторичного рынка собственных долговых обязательств.

Планируя деятельность на 2004 год, Банк предусматривает увеличение объемов выпуска собственных долговых обязательств, оформленных в векселя и депозитные сертификаты. Кроме расширения объемов выпуска собственных долговых обязательств

**Динамика изменения доли
высоколиквидных активов (млн. руб.)**



в 2004 году, Банк также планирует выступить организатором программ размещения векселей ряда ведущих корпоративных клиентов Банка.

Увеличение объемов выпуска собственных долговых бумаг свидетельствует о повышении уровня доверия к Банку со стороны широкого круга инвесторов, что позволяет Банку гибко планировать и управлять пассивами, оптимизируя процентные риски и повышая эффективность заимствований. Преследуя цели диверсификации активов и увеличения доли их высоколиквидной составляющей, в 2003 году Банк осуществлял наращивание портфеля ценных бумаг. Основу портфеля ценных бумаг Банка традиционно составляли, сбалансированные по срокам до погашения, векселя ведущих Российских банков.

Дальнейшее позитивное развитие в 2003 году рынка ценных бумаг с фиксированной доходностью послужило для Банка стимулом по наращиванию в портфеле ценных бумаг доли корпоративных и субфедеральных облигаций. Облигационный портфель Банка на протяжении 2003 года формировался из ограниченного круга ликвидных обязательств эмитентов, имеющих высокий долговой рейтинг – ОАО «Дальсвязь», ОАО «Центртелеком», облигации займов г. Москвы.

Сформированный Банком по итогам года портфель ценных бумаг позволяет поддерживать высокий уровень ликвидности в совокупности с надежным и гарантированным источником доходов.

Помимо существенного увеличения в 2003 году объемов рискованных операций Банк успешно наращивал объемы предоставления клиентам комиссионных услуг.

Так, в связи с привлечением клиентов, ведущих внешнеэкономическую деятельность, Банк увеличил объемы осуществления конверсионных операций, суммарный оборот по которым за 2003 год вырос более чем в 5,5 раз и составил более 330 млн. долларов США и 124 млн. Евро.

За год также увеличился объем предоставления клиентам сервисных услуг, связанных с покупкой (продажей) по поручению клиентов ценных бумаг, а также их инкассирования и предъявления к оплате.

Необходимо упомянуть о росте в 2003 году объема неторговых операций, связанных с наличной иностранной валютой. Операции осуществлялись с традиционным кругом надежных контрагентов, отношения с которыми формировались на протяжении ряда последних лет.



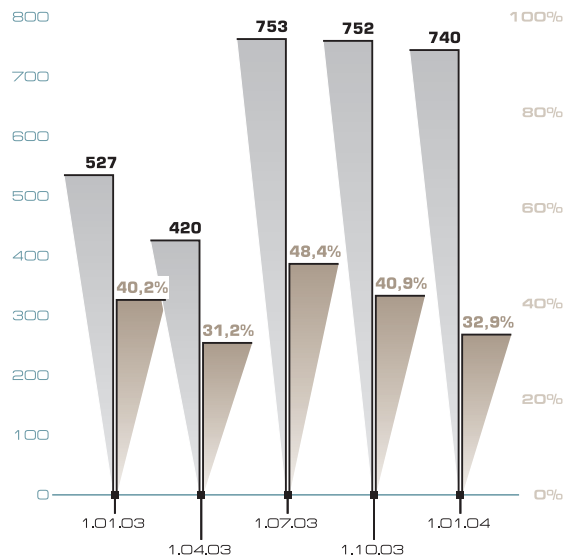
ОПЕРАЦИИ С КЛИЕНТАМИ

Увеличение и диверсификация клиентской базы в сочетании с расширением номенклатуры и конкурентоспособности реализуемых продуктов и услуг являются ключевыми пунктами клиентской политики КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС». Прикладными задачами, стоявшими перед Банком в 2003 году, в рамках реализации клиентской политики являлись стимулирование и повышение эффективности продаж. Претворение в жизнь поставленных задач позволило Банку привлечь на обслуживание более 400 корпоративных клиентов, что в 1,5 раза превышает аналогичный показатель 2002 года. В результате на начало 2004 года клиентами Банка являлись около 6 тыс. юридических лиц, представляющих различные отрасли и сектора экономики, а также регионы России.

Расширение клиентской базы Банка носило содержательный характер и сопровождалось ростом остатков и оборотов по поступлению денежных средств на счета клиентов. Так, остатки денежных средств на расчетных рублевых и текущих валютных счетах корпоративных клиентов Банка возросли в 2003 году на 40,2% и составили на 1 января 2004 года 739,65 млн. рублей в консолидированном выражении.

Успешное развитие в 2003 году получила работа с физическими лицами. Учитывая благоприятный экономический и политический климат в стране и как следствие рост доходов населения, Банк в 2003 году регулярно осуществлял пополнение ассортимента предложений по условиям привлечения денежных средств, отвечающих интересам

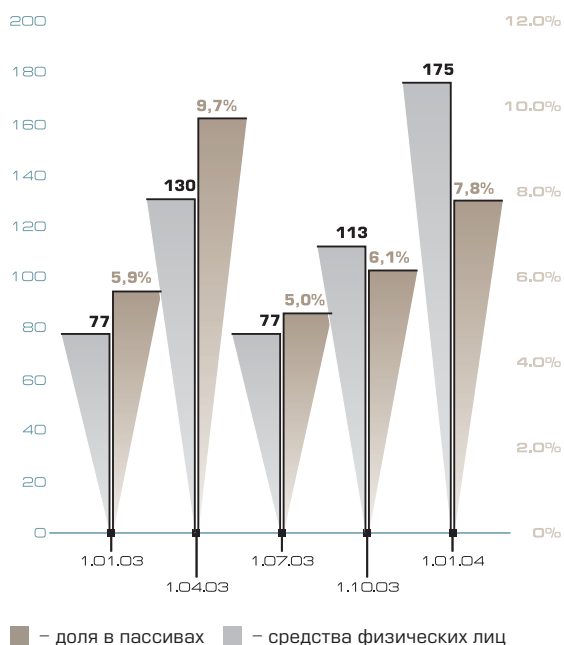
Динамика изменения остатков средств на счетах юридических лиц (млн. руб.)



средства юридических лиц – ■ доля в пассивах – ■

и предпочтениям клиентов. Помимо традиционных депозитов пользовались популярностью доходные ценные бумаги Банка, такие как депозитные сертификаты (именные и на предъявителя), а также процентные и дисконтные векселя, номинированные в рублях и основных иностранных валютах. В результате остатки денежных средств на рублевых и валютных счетах клиентов Банка физических лиц (текущих и срочных) возросли за год более, чем в 2 раза и составили на 1 января 2004 года 175 млн. рублей. Доля средств физических лиц в общем объеме пассивов Банка за год также возросла и на 1 января 2004 года составила 7,77%. Увеличение доли средств физических лиц в структуре пассивов Банка, учитывая их высокую стабильность, является позитив-

Динамика изменения остатков средств на счетах физических лиц (млн. руб.)



ным фактором, свидетельствующим также о росте доверия к Банку со стороны частных лиц.

В результате активной работы Банка по привлечению населения круг частных клиентов Банка значительно расширился и составил на конец 2003 года около 4 000 человек.

Успешное расширение Банком в 2003 году собственной клиентской базы сопровождалось адекватным ростом объемов продаж клиентам продуктов и услуг Банка.

Осуществляя в 2003 году работу по привлечению на обслуживание клиентов, ведущих внешнеэконо-

мическую деятельность, Банк сохранил объемы осуществления операций по выполнению функций агента валютного контроля. Кроме этого, за счет заявок участников внешнеэкономической деятельности Банк также увеличил объемы конверсионных операций, совершаемых по поручению клиентов.

Рост числа клиентов Банка, осуществляющих торговую деятельность, вызвал увеличение спроса на документарные операции Банка. В частности, наиболее востребованным инструментом торгового финансирования являлись выставляемые Банком гарантии и аккредитивы. Количество выставленных Банком по итогам года аккредитивов увеличилось более чем в 6,2 раза, составив в денежном выражении более 212 млн. рублей. При этом аккредитивы выставлялись Банком при наличии покрытия или обеспечения, а также на основании установленных лимитов.

Рассматривая пластиковый бизнес в качестве одного из перспективных направлений в отчетном году, Банк уделял его развитию серьезное внимание. В частности, на основании агентских соглашений с КБ «Еврофинанс» и АКБ «Банк Москвы», Банк осуществлял эмиссию и обслуживание пластиковых карт платежной системы MasterCard International.

По итогам года количество выпущенных Банком пластиковых карт (MasterCard Standart/Gold/Business) увеличилось практически в 1,5 раза по сравнению с аналогичным показателем предыду-

щего года. Обороты по счетам пластиковых карт также увеличились, составив в консолидированном выражении около 60 млн. рублей.

Одним из приоритетных направлений развития пластикового бизнеса Банка является привлечение корпоративных клиентов к реализации зарплатных проектов.

Работая над повышением конкурентных преимуществ предлагаемых к реализации корпоративным клиентам зарплатных проектов, Банк в 2003 году разработал программу, предусматривающую предоставление держателям карт возможности использования в пределах установленных лимитов овердрафтов по счету карты. Кроме этого, дальнейшее распространение получило предоставление юридическим лицам корпоративных карт. Учитывая повышенный интерес со стороны клиентов к ведению карточных счетов в единой европейской валюте, Банк в 2003 году приступил к эмиссии пластиковых карт с валютой счета Евро.

Активное развитие в России малого бизнеса и предпринимательства, потребительской инфраструктуры и повышение мобильности населения стимулировали рост потребностей частных лиц в осуществлении расчетных и конверсионных операций. Используя благоприятную конъюнктуру, Банк по итогам года увеличил объемы конверсионных операций совершаемых с частными лицами. Кроме этого, по итогам года выросли объемы осуществления физических лицами через Банк расчетных операций и отправки денежных переводов.

Имея в числе клиентов крупные строительные, девелоперские и риэлторские организации, Банк в 2003 году осуществлял реализацию комплексных программ по обслуживанию физических лиц, осуществляющих оплату приобретаемой у клиентов Банка недвижимости.

Высокие результаты, характеризующие работу с клиентами, были показаны по итогам года отделением Банка «Тверское». Подтверждением тому служит более чем 3-кратное увеличение числа новых клиентов, а также существенный рост остатков денежных средств на счетах юридических и физических лиц. В Отделении «Тверское», расположенном в оживленном торговом районе города, оборудовано одно из крупнейших в историческом центре Москвы сейфовых хранилищ. По итогам 2003 года объем реализации услуг по предоставлению в пользование клиентам сейфовых ячеек увеличился более чем в два раза. Рост числа клиентов, пользующихся сейфовым хранилищем Банка, обусловлен высокими стандартами обслуживания в сочетании с широтой сопутствующих услуг и разумными тарифами.

Услуги по инкассации, транспортировке и сопровождению ценностей традиционно пользовались спросом у клиентов Банка, в результате чего, в 2003 году Банк увеличил объем предоставления данных услуг. В 2003 году Банк провел обновление парка инкассаторских автомобилей, что позволяет обеспечивать клиентам высокое качество и безопасность перевозок.

Реализуя в 2003 году комплекс задач, имеющих целью развитие клиентской базы и повышение эффективности взаимоотношений с клиентами, Банк уделял значительное внимание повышению качества предоставляемых услуг, соответствию тарифов рыночным условиям, а также поддержанию адекватного уровня технологического и информационного обеспечения клиентов.

Осознавая важность создания для клиентов максимально комфортных условий операционного обслуживания, в отчетном году в Банке была осуществлена работа по модернизации программного комплекса «Клиент-Банк», при реализации которой были учтены замечания и пожелания как существующих, так и потенциальных пользователей. В результате общее число клиентов, использующих систему удаленного доступа к счету «Клиент-Банк», увеличилось по итогам 2003 года более чем в 2 раза и превысило 200 пользователей. Переход на дистанционное операционное обслуживание позволяет клиентам более оперативно получать информацию о текущем состоянии счета, а также управлять им, используя при этом возможности продленного операционного дня.

В 2003 году Банк продолжил осуществление работы, направленной на расширение числа банков-респондентов. Основными моментами развития данного направления являлись организация комплексного обслуживания контрагентов и модернизация системы продаж банковских продуктов. По итогам года Банк увеличил число откры-

тых ЛОРО-счетов, обороты по которым выросли по сравнению с 2002 годом более чем в 2 раза, составив в консолидированном выражении более 4,8 млрд. рублей. В дальнейшем Банк намерен продолжать активно развивать сотрудничество с банками-респондентами, расширяя при этом номенклатуру и объемы операций.

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ЗАДАЧИ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Основным направлением развития бизнеса КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС», определяющим динамику и качество роста, является комплекс взаимосвязанных задач, к числу которых относятся: наращивание капитальной и ресурсной базы; повышение эффективности и рентабельности операций; развитие и совершенствование технологической и операционной базы; развитие и расширение взаимоотношений с контрагентами; повышение эффективности продаж банковских продуктов и услуг.

Решение задачи по увеличению собственных средств Банка планируется осуществить за счет подготовки и проведения очередной эмиссии акций. Часть полученных по итогам эмиссии акций денежных средств, планируется использовать для решения задач по функциональному и технологическому развитию Банка, а также осуществить финансирование приоритетных проектов. Кроме этого, увеличение капитала позитивным образом скажется на рыночной привлекательности Банка, а также расширит его операционные возможности. Расширение ресурсной базы традиционно является одной из важнейших задач, реализация которой позволит существенно расширить финансовый потенциал Банка. Как наиболее перспективные источники формирования ресурсной базы, Банк определил для себя следующие: привлечение на обслуживание корпоративных клиентов, имеющих стабильный бизнес и обороты по расчетному счету; организацию рыночных выпусков долговых обязательств Банка; расширение

возможностей заимствований с межбанковского рынка путем увеличения числа контрагентов и суммарных лимитов, открытых на Банк; активизация работы с институциональными инвесторами; расширение спектра и привлекательности депозитных продуктов и активизация их продаж физическим лицам.

В рамках реализации клиентской политики планируется активизировать работу по привлечению новых и повышению эффективности сотрудничества с существующими клиентами. Развитие указанного направления предполагается осуществлять за счет расширения продуктового ряда и повышения его конкурентных преимуществ, а также выстраивания эффективной системы продаж.

В контексте реализации клиентской политики Банк планирует стать участником вводимой Банком России системы страхования вкладов.

Укрепляя свое положение на Российском рынке, в дальнейшем Банк планирует установить связи и наладить более тесное сотрудничество с зарубежными партнерами из числа банков, экспортных-импортных и страховых агентств.

Повышение рентабельности операций является регулярной и комплексной задачей, при реализации которой основной акцент Банк делает на оптимизацию операционных издержек, а также на активизацию маркетинговой работы.

Одним из ключевых элементов повышения эффективности и стабильности бизнеса Банка является

ся развитие банковских и информационных технологий, в том числе технологий защиты информации. В рамках данного направления планируется завершить работу по созданию интегрированной системы анализа и планирования деятельности Банка и его подразделений, предусматривающей автоматизацию процессов отслеживания и контроля за состоянием активов и пассивов, доходов и расходов, включающей средства анализа, оценки и контроля за рисками. Кроме этого, в рамках планируемого перевода российских банков на международные стандарты финансовой отчетности предполагается осуществить работу по сопряжению существующих и планируемых к введению форматов учета и отчетности. Реализация указанных задач будет осуществляться параллельно с разработкой и внедрением в Банке комплексной системы управления информационными потоками и организацией электронного документооборота, а также модернизацией и наращиванием мощностей парка вычислительной техники Банка.

Воплощение в жизнь этих задач позволит КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» более четко формировать сценарии его возможного развития и создания элементов стратегического планирования.

Имея позитивный опыт реализации инвестиционных проектов в сфере недвижимости, Банк намерен продолжать активную работу по инвестированию средств в проекты, связанные с жилой и коммерческой недвижимостью на территории г.

Москвы и Московской области. В том числе, в целях расширения финансовых возможностей Банка по реализации крупных проектов, предполагается привлечь к участию в их финансировании российских и зарубежных партнеров, используя механизм синдицированного кредитования.



АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

По финансовой (бухгалтерской) отчётности Коммерческого Банка «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» (открытое акционерное общество), подготовленной по итогам деятельности за период с 01.01.2003 г. по 31.12.2003 г. включительно.

Мы провели аудит прилагаемой финансовой (бухгалтерской) отчётности Коммерческого Банка «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» (открытое акционерное общество) (далее по тексту - Банк) за период с 1 января 2003 г. по 31 декабря 2003 г. включительно. Данная отчётность подготовлена исполнительным органом Банка, исходя из Плана счетов бухгалтерского учёта в кредитных организациях, установленного Банком России, и других нормативных актов.

Ответственность за подготовку и представление этой финансовой (бухгалтерской) отчётности несёт исполнительный орган Коммерческого Банка «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» (открытое акционерное общество). Наша обязанность заключается в том, чтобы выразить мнение о достоверности во всех существенных отношениях данной отчётности и соответствии порядка ведения бухгалтерского учёта законодательству Российской Федерации на основе проведённого аудита.

Мы провели аудит в соответствии с Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» от 07.08.2001 г. № 119-ФЗ, Федеральными правилами (стандартами) аудиторской деятельности, утверждёнными Постановлением Правительства Российской Федерации от 23.09.2002 г. № 696, нормативными актами Банка России и внутрифирменными стандартами аудита. Аудит планировался и проводился таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая (бухгалтерская) отчётность не содержит существенных искажений. Аудит проводился на выборочной основе и включал изучение на основе тестирова-

ния доказательств, подтверждающих значение и раскрытие в финансовой (бухгалтерской) отчетности информации о финансово-хозяйственной деятельности, оценку принципов и методов бухгалтерского учета, правил подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности, определение главных оценочных значений, полученных руководством Банка, оценку общего представления о финансовой (бухгалтерской) отчетности. Мы полагаем, что проведенный аудит предоставляет достаточные основания для выражения нашего мнения о достоверности во всех существенных отношениях финансовой (бухгалтерской) отчетности и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации.

По нашему мнению, финансовая (бухгалтерская) отчетность Коммерческого Банка «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» (открытое акционерное общество) отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение на 31 декабря 2003 г. и результаты финансово-хозяйственной деятельности за период с 1 января по 31 декабря 2003 г. включительно.

13 мая 2004 года

Руководитель аудиторской фирмы ООО «Русфининвест-Аудит»

Генеральный директор

Золотухин Антон Русланович



БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС (ПУБЛИКУЕМАЯ ФОРМА)

на 1 января 2004 года (в тысячах рублей)

I Активы		
1	Денежные средства и счета в Центральном банке Российской Федерации	331 635
2	Обязательные резервы в Центральном банке Российской Федерации	88 353
3	Средства в кредитных организациях за вычетом резервов (ст.3.1 - ст.3.2)	177 621
3.1	Средства в кредитных организациях	177 621
3.2	Резервы на возможные потери	0
4	Чистые вложения в торговые ценные бумаги (ст. 4.1 - ст.4.2)	0
4.1	Вложения в торговые ценные бумаги	0
4.2	Резервы под обесценение ценных бумаг и на возможные потери	0
5	Ссудная и приравненная к ней задолженность	1 456 413
6	Резервы на возможные потери по ссудам	96 581
7	Чистая ссудная задолженность (ст.5 - ст.6)	1 359 832
8	Проценты начисленные (включая просроченные)	1 970
9	Чистые вложения в инвестиционные ценные бумаги, удерживаемые до погашения (ст.9.1 - ст.9.2)	50 881
9.1	Вложения в инвестиционные ценные бумаги, удерживаемые до погашения	50 881
9.2	Резервы на возможные потери	0
10	Основные средства, нематериальные активы и материальные запасы	26 961
11	Чистые вложения в ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи (ст.11.1 - ст.11.2)	0
11.1	Ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи	146
11.2	Резервы под обесценение ценных бумаг и на возможные потери	146
12	Расходы будущих периодов по другим операциям, скорректированные на наращенные процентные доходы	832
13	Прочие активы за вычетом резервов (ст.13.1 - ст.13.2)	87 729
13.1	Прочие активы	87 729
13.2	Резервы на возможные потери	0
14	Всего активов (ст.1 + 2 + 3 + 4 + 7 + 8 + 9 + 10 + 11 + 12 + 13)	2 125 814
II Пассивы		
15	Кредиты, полученные кредитными организациями от Центрального банка Российской Федерации	0
16	Средства кредитных организаций	412 034

**Операции, подлежащие отражению
по статьям раздела V
«Счета доверительного управления»,
не осуществлялись.**

17	Средства клиентов	922 087
17.1	в том числе вклады физических лиц	173 413
18	Доходы будущих периодов по другим операциям	0
19	Выпущенные долговые обязательства	577 387
20	Прочие обязательства	7 706
21	Резервы на возможные потери по срочным сделкам и внебалансовым обязательствам и по расчетам с дебиторами по операциям с резидентами офшорных зон	1 399
22	Всего обязательств: (ст.15 + 16 + 17 + 18 + 19 + 20 + 21)	1 920 613
III Источники собственных средств		
23	Уставный капитал (средства акционеров (участников), (ст.23.1 +23.2+23.3), в т. ч.:	201 000
23.1	Зарегистрированные обыкновенные акции и доли	201 000
23.2	Зарегистрированные привилегированные акции	0
23.3	Незарегистрированный уставный капитал неакционерных кредитных организаций	0
24	Собственные акции, выкупленные у акционеров	0
25	Эмиссионный доход	724
26	Фонды и прибыль, оставленная в распоряжении кредитной организации	7 433
27	Переоценка основных средств	32
28	Прибыль (убыток) за отчетный период	15 859
29	Дивиденды, начисленные из прибыли текущего года	0
30	Распределенная прибыль (исключая дивиденды)	2 432
31	Нераспределенная прибыль (ст.28 - ст.29. - ст.30)	13 427
32	Расходы и риски, влияющие на собственные средства	17 415
33	Всего источников собственных средств: (ст.23 - 23.3 - 24 + 25 + 26 + 27 + 31 - 32 - для прибыльных кредитных организаций), (ст. 23 - 23.3 - 24 + 25 + 26 + 27 + 28 - 32 - для убыточных кредитных организаций)	205 201
34	Всего пассивов: (ст.22 + 23.3 + 33)	2 125 814
IV Внебалансовые обязательства		
35	Безотзывные обязательства кредитной организации	207 178
36	Гарантии, выданные кредитной организацией	124 839

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ (ПУБЛИКУЕМАЯ ФОРМА)

за 12 месяцев 2003 года (в тысячах рублей)

Проценты полученные и аналогичные доходы от:		
1	Размещения средств в банках в виде кредитов, депозитов, займов и на счетах в других банках	14 944
2	Ссуд, предоставленных другим клиентам	134 081
3	Средств, переданных в лизинг	0
4	Ценных бумаг с фиксированным доходом	2 143
5	Других источников	702
6	Итого проценты полученные и аналогичные доходы: (ст.1 + 2 + 3 + 4 + 5)	151 870
Проценты уплаченные и аналогичные расходы по:		
7	Привлеченным средствам банков, включая займы и депозиты	18 555
8	Привлеченным средствам других клиентов, включая займы и депозиты	8 687
9	Выпущенным долговым ценным бумагам	24 469
10	Арендной плате	8 964
11	Итого проценты уплаченные и аналогичные расходы: (ст.7 + 8 + 9 + 10)	60 675
12	Чистые процентные и аналогичные доходы (ст.6 - ст.11)	91 195
13	Комиссионные доходы	9 414
14	Комиссионные расходы	976
15	Чистый комиссионный доход (ст.13 - ст.14)	8 438
Прочие операционные доходы:		
16	Доходы от операций с иностранной валютой и с другими валютными ценностями, включая курсовые разницы	388 373
17	Доходы от операций по купле-продаже драгоценных металлов, ценных бумаг и другого имущества, положительные результаты переоценки драгоценных металлов, ценных бумаг и другого имущества	14 596
18	Доходы, полученные в форме дивидендов	7
19	Другие текущие доходы	1 688
20	Итого прочие операционные доходы: (ст.16 + 17 + 18 + 19)	404 664
21	Текущие доходы: (ст.12 + 15 + 20)	504 297

Прочие операционные расходы:		
22	Расходы на содержание аппарата	8046
23	Эксплуатационные расходы	14 001
24	Расходы от операций с иностранной валютой и другими валютными ценностями, включая курсовые разницы	378 587
25	Расходы от операций по купле-продаже драгоценных металлов, ценных бумаг и другого имущества, отрицательные результаты переоценки драгоценных металлов, ценных бумаг	1 484
26	Другие текущие расходы	24 360
27	Всего прочих операционных расходов: (ст.22 + 23 + 24 + 25 + 26)	426 478
28	Чистые текущие доходы до формирования резервов и без учета непредвиденных доходов/расходов (ст.21 - ст.27)	77 819
29	Изменение величины резервов на возможные потери по ссудам	61522
30	Изменение величины резервов под обесценение ценных бумаг и на возможные потери	0
31	Изменение величины прочих резервов	438
32	Чистые текущие доходы без учета непредвиденных доходов/расходов: (ст.28 – 29 – 30 – 31)	15 859
33	Непредвиденные доходы за вычетом непредвиденных расходов	0
34	Чистые текущие доходы с учетом непредвиденных доходов/расходов: (ст.32 + ст.33)	15 859
35	Налог на прибыль	2 432
36а	Непредвиденные расходы после налогообложения	0
37	Прибыль (убыток) за отчетный период (ст.34 - ст.36а)	15 859

**Информация об уровне достаточности капитала,
величине резервов на покрытие
сомнительных ссуд и иных активов**

на 1 января 2004 года (в тысячах рублей)

1	Фактическое значение достаточности собственных средств (капитала) (%)	16,1
2	Нормативное значение достаточности собственных средств (капитала) (%)	10,0
3	Размер (абсолютное значение) собственных средств (капитала) кредитной организации	306 244
4	Величина расчетного резерва на возможные потери по ссудам	96 581
5	Величина фактически сформированного резерва на возможные потери по ссудам	96 581
6	Величина расчетного резерва на возможные потери	146
7	Величина фактически сформированного резерва на возможные потери	146

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения о Банке.....	2
Обращение руководства КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС»	4
Основные результаты деятельности	6
Кредитная деятельность	9
Операции на финансовых рынках	14
Операции с клиентами	17
Перспективные задачи и направления развития.....	21
Аудиторское заключение.....	24
Бухгалтерский баланс.....	26
Отчет о прибылях и убытках	28
Информация об уровне достаточности капитала, величине резервов на покрытие сомнительных ссуд и иных активов.....	30

КБ «НЕФТЯНОЙ АЛЬЯНС» (ОАО)

ИНН 7730057147

К/с 30101 810 1 0000 0000 994

в Отделение 1 МГТУ Банка России

БИК 044 583 994

SWIFT: NEACRUMM

Головной офис

121170, г. Москва, ул. Кульнева, д.3

Телефон: (095) 148-4813

Факс: (095) 258-3927

E-mail: neal@neal.ru

Отделение «Тверское»

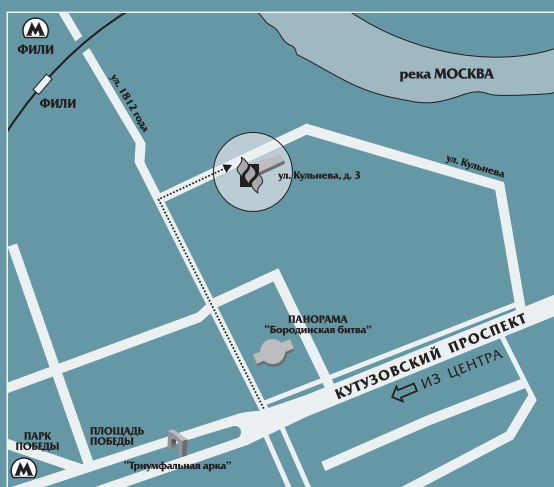
101999, г. Москва, Глинищевский пер., д.3

Телефон: (095) 787-0500

Факс: (095) 787-0506

E-mail: pavkin@neal.ru

Головной офис



Отделение «Тверское»



